

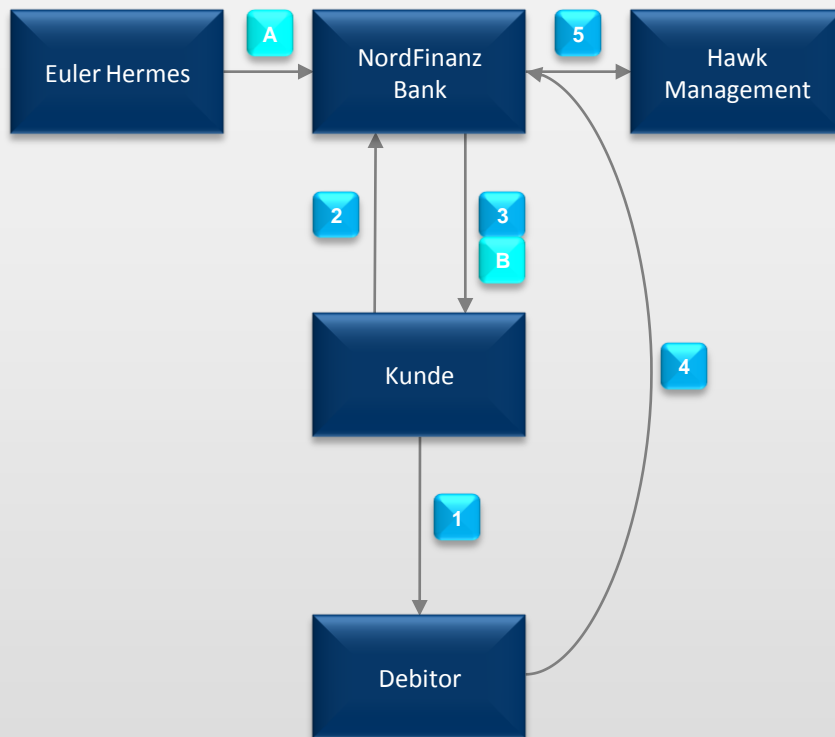
hawk finance

ein Finanzierungsangebot unseres Partners NordFinanz Bank AG, Bremen



Strictly Private and Confidential

- **NordFinanz Bank AG**
  - Bietet das Produkt Forderungsankauf unter der Bezeichnung “Hawk Finance” an
  - Gründung in 1927 mit Sitz in Bremen
- **Hawk Management S.A.**
  - Ist als Service Provider für die NordFinanz Bank AG tätig
  - Gründung in 2005 mit Sitz in Luxembourg
- **Produkt “Hawk Finance”**
  - Selektiver Forderungsankauf: Verkauf von offenen Forderungen mit frei wählbarer Debitorenauswahl
  - Finanzierungsgrad von 80 % der verkauften Bruttoforderung
  - 100 % Risikoentlastung für die verkauften Forderungen



## Transaktionen

- 1** Der Kunde stellt seinem Debitor Güter oder Dienstleistungen in Rechnung.
- 2** Der Kunde verkauft seine offenen Forderungen an die NF Bank.
- 3** Die NF Bank zahlt 80 % des Rechnungsbetrages bei Ankauf und 20 % bei Zahlung der Rechnung durch den Debitor. Sofern der Debitor Abzüge vornimmt, vermindert sich die Restzahlung um den jeweiligen Einbehalt.
- 4** Der Debitor zahlt die fällige Rechnung auf ein Konto der NF Bank, welches für jeden Kunden separat eingerichtet wird.
- 5** Hawk agiert als Portfolio Manager und erhält dafür eine monatliche Gebühr.

## Kreditsicherung

- A** Für die Übernahme des Ausfallrisikos durch die NF Bank muss der Kunde bei Euler Hermes eine Warenkreditversicherung führen.
- B** Der Sicherheitseinbehalt (20 % des Rechnungsbetrages) kompensiert mögliche Abzüge des Debitors.

- Unabhängige Privatbank mit Sitz in Bremen
- “Mittelständler für den Mittelstand”
- Niederlassung in München
- Gründung im Jahr 1927
- Über 100 Mitarbeiter
- Im Geschäftskundenbereich ist das Kerngeschäft ausgerichtet auf
  - Investitionskredite für Handel und Gewerbe
  - Leasing
  - Forderungsankauf
- Zahlen aus 2010
  - Bilanzsumme:                   TEURO 205.237
  - Haftende Eigenmittel:       TEURO 18.804

- Länderauswahl der Debitoren: Deutschland, Frankreich, Benelux, Spanien, Italien, Schweiz, Österreich, Dänemark, Polen, Irland und Großbritannien
- Ausgestellt in EUR
- Nicht-Euro Währungen können als geeignete Forderungen angesehen werden, wenn dagegen eine bestimmte Währungsreserve gestellt wird.
- B2B-Geschäfte
- Die Gesamtlaufzeit der Forderungen darf 90 Tage nicht überschreiten.
- Die Forderungen dürfen zum Zeitpunkt des Verkaufs nicht überfällig sein.
- Die maximale Konzentration von angekauften und noch offenen Forderungen auf einen Debitor darf maximal 40 % des Factoringrahmens ausmachen.
- Ein Ankauf von Forderungen gegen die öffentliche Hand ist möglich.
- Der Schuldner hat eine entsprechende Kreditbewertung.
- Der Schuldner ist weder direkt noch indirekt mit dem Forderungsverkäufer verbunden.

## Geeignete Branchen

Handel / Dienstleister

Unterhaltungselektronik / Elektrotechnik / EDV-Hardware

Metall / Kunststoff

Nahrungs- und Genussmittel

Chemische Industrie

Papier

Medizintechnik

Geschenkartikel / Glas / Porzellan / Spielwaren

Textil / Bekleidung / Schuhe

## Nicht geeignete Branchen

Bauhaupt- und –nebgewerbe (VOB)

Maschinen- und Anlagenbau (Werkleistungen)

Personalleasing

Bergbau

Primärsektor (z.B. Landwirtschaft, Fischerei)

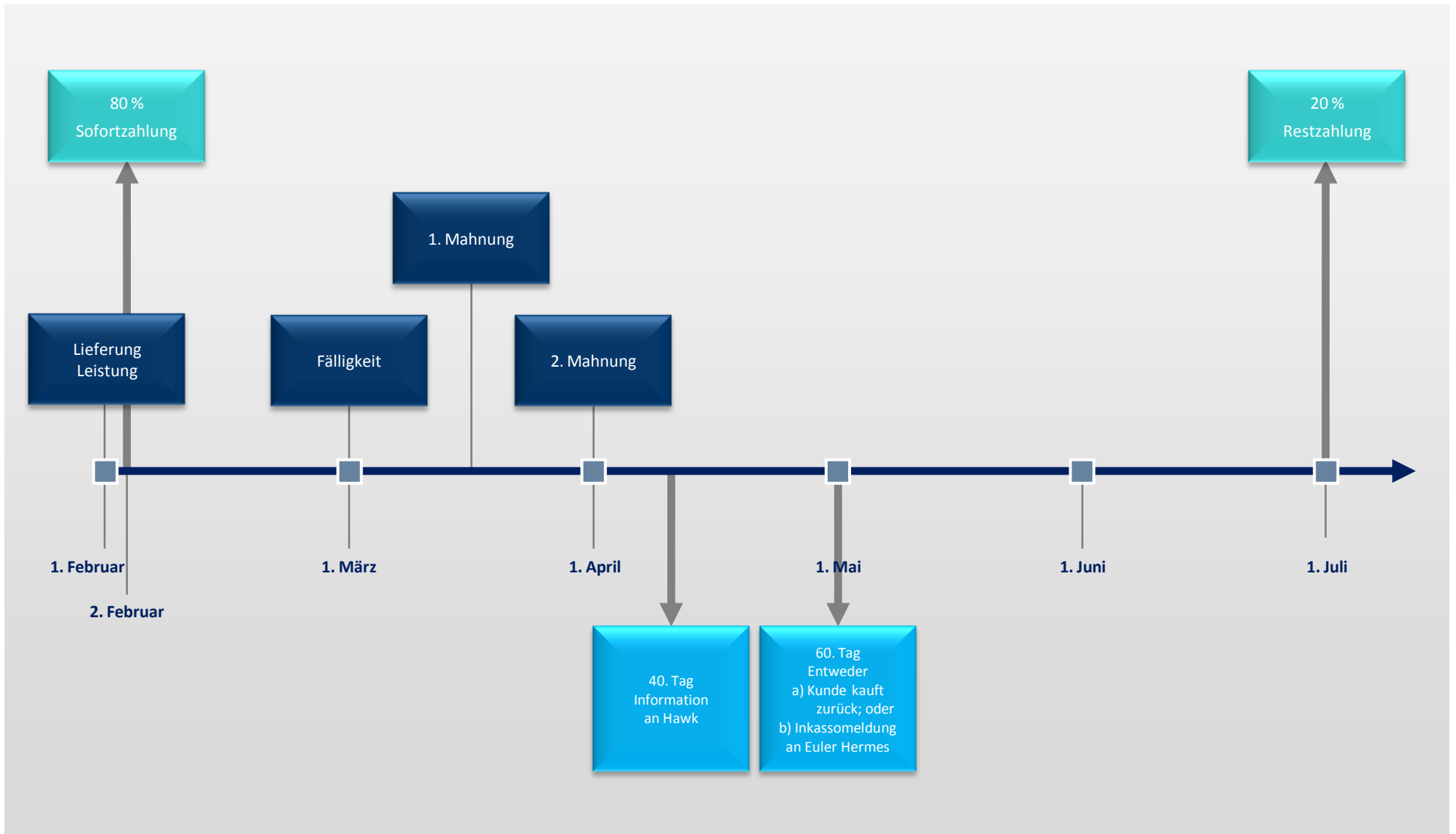
Grundstücks- und Wohnwesen

Gesundheits- und Sozialwesen

Holzwirtschaft

Leasing-, Amortisations- und Ratenfinanzierer

# Zeitlicher Ablauf 100 % Risikoentlastung verkaufter Forderungen



- Forderungsankaufsvertrag
- Fragebogen zum Forderungsankaufsvertrag
- Debitorenliste mit Angaben zum jeweils gewünschten Limit
- Unterschriftsprobenblatt inkl. Kopie der Personalausweise
- Zessionsfreigabe und/oder Negativerklärung der Hausbanken
- Dispositionsanweisung
- Garantieerklärung
- Kopie der EH Police (Antrag und/oder Vertrag)
- Jahresabschlüsse der letzten beiden Jahre, aktuelle Finanzangaben (BWA inkl. Summen- und Saldenlisten, OP-Liste der Debitoren und Kreditoren, Angaben zum Auftragsbestand)
- Rechnungsformular mit Liefer- und Zahlungsbedingungen
- Handelsregisterauszug
- Vollmacht zur Bankenauskunft der Hausbank

## Sales

Matthias Gorsler (Geschäftsführung)  
matthias.gorsler@hawkfinance.de

Tel.: 0049 4533 207915  
00352 26005 271  
Mobil: 0049 174 9624323  
Fax: 0049 4533 207916

Cindy Anke  
cindy.anke@hawkfinance.lu

Tel.: 00352 26005 269  
Fax: 00352 26008 201

## Kundenbetreuung

Metin Akyar  
metin.akyar@hawkfinance.lu

Tel.: 00352 26005 267  
Fax: 00352 26008 201

Dirk Gotthard  
dirk.gotthard@hawkfinance.lu

Tel.: 00352 26005 248  
Fax: 00352 26008 201

Sabrina Bohn  
sabrina.bohn@hawkfinance.lu

Tel.: 00352 26005 268  
Fax: 00352 26008 201

## Hotline

[dataservice@hawkfinance.de](mailto:dataservice@hawkfinance.de)

Tel.: 0800 10 67 10 67