



## Selektiver Forderungsverkauf

### Sofortige Liquidität

Forderungsverkauf zwischen 150.000 € und 3.500.000 € darstellbar.

### Bilanzverkürzung | verbessertes Rating

- **Selektiver Forderungsankauf:** Verkauf von offenen Forderungen mit frei wählbarer Debitoren-auswahl
- Finanzierungsgrad **bis zu 80 %** der verkauften Bruttoforderung.
- **100 % Risikoentlastung** für die verkauften Forderungen ohne eigene Warenkreditversicherung.

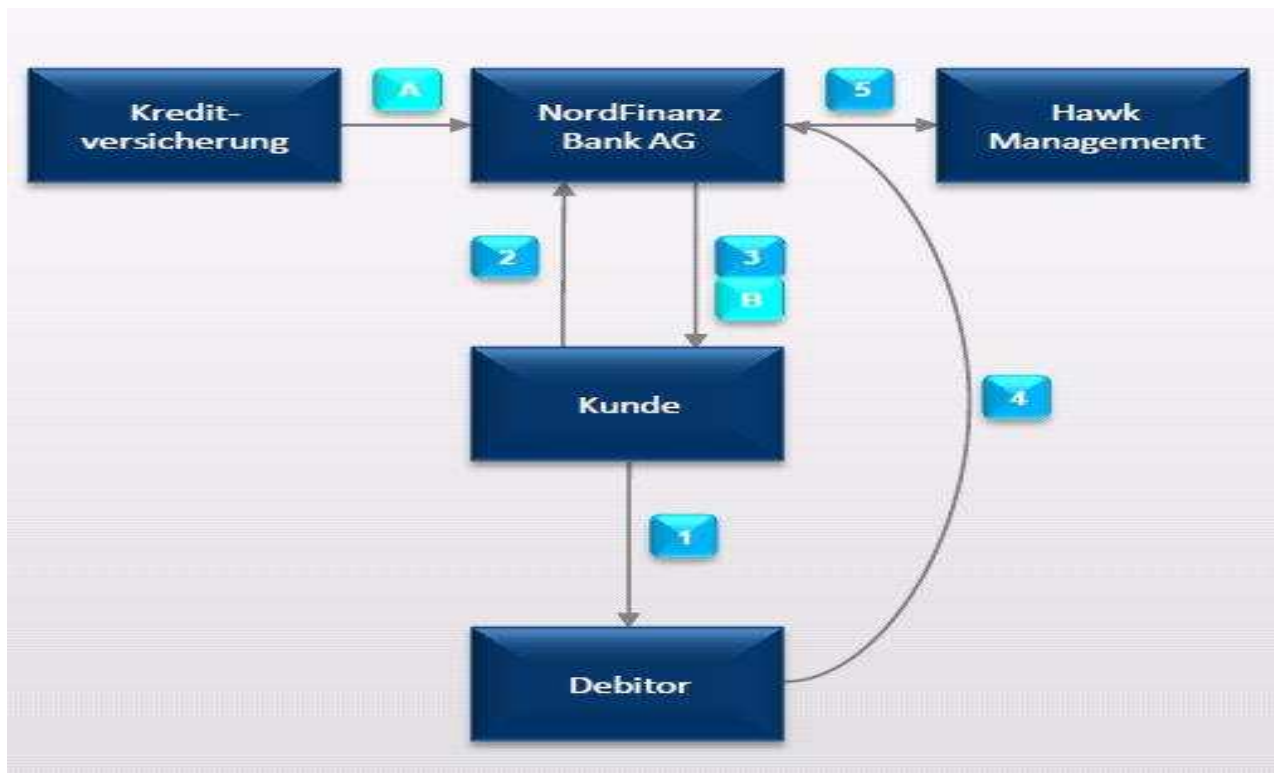
### Ihre Vorteile:

- **Schnelligkeit** – Die erste Zahlung auf Ihr Konto erhalten Sie normalerweise 5 Tage nach Zeichnung des Vertrages
- **Flexibilität** – einfache Finanzierung Ihrer versicherten Forderungen. Wir kaufen die Rechnungen an und zahlen bis zu 80% des Bruttorechnungswertes sofort an Sie aus. Sie können die Höhe der Auszahlung selbst bestimmen
- **Freie Entscheidung** – Sie suchen die Debitoren selbst aus, die Sie uns verkaufen möchten. Wir verlangen **nicht den kompletten Debitorenbestand. 3 Debitoren** sind bereits ausreichend
- **Kontinuität** – Die komplette Debitorenbuchhaltung bleibt bei Ihnen im Haus (Inhouse-Ver-fahren). Sie bleiben Ansprechpartner Ihres Kunden
- **Sicherheit** – Wir übernehmen das Ausfallrisiko für die angekauften Forderungen bei Zahlungs-unfähigkeit Ihrer Kunden zu 100%.

Sie benötigen **keine eigene Warenkreditversicherung**. Der Sicherheitseinbehalt von 20% wird Ihnen im Delkreder-Fall spätestens nach 180 Tagen gutgeschrieben.

Sollte eine **eigene Waren-Kreditversicherung** bestehen, ist der Forderungsankauf im **sog. Zweivertragsmodell** möglich.

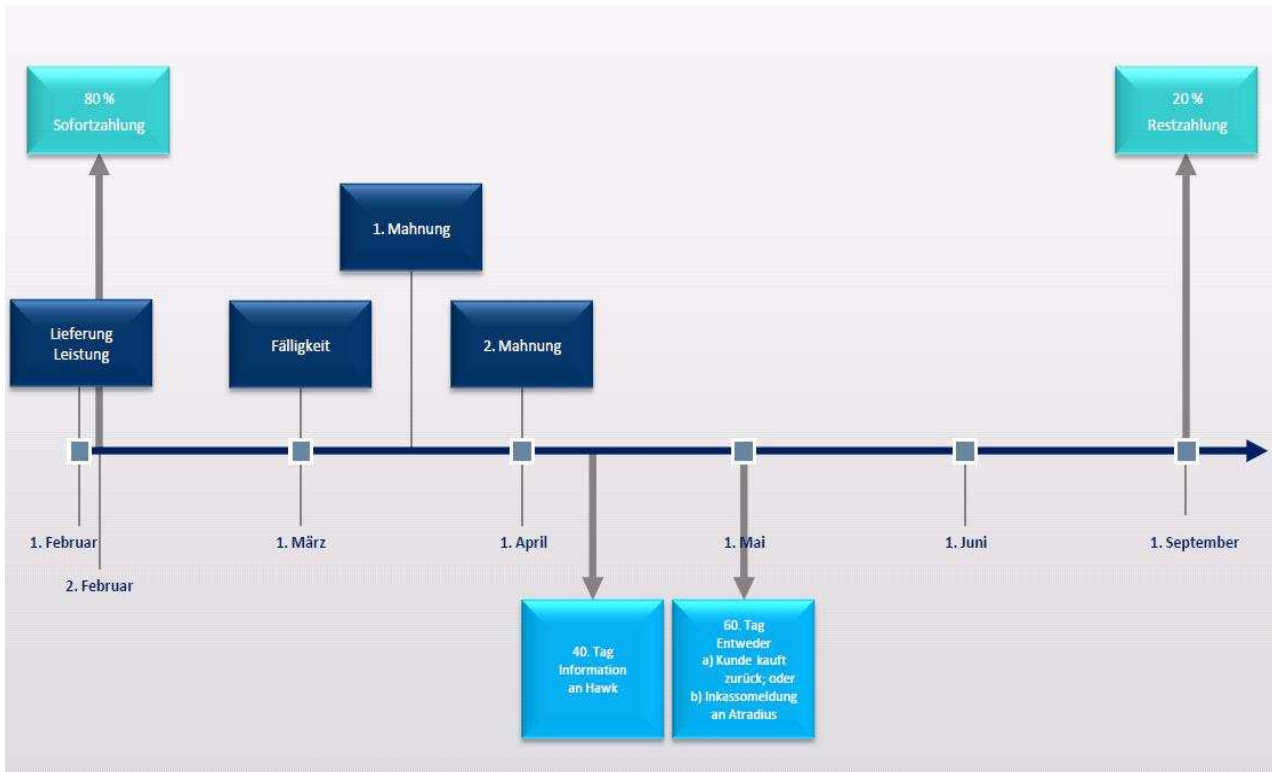
## Wie funktioniert die Forderungsfinanzierung



## Transaktionen

1. Der Kunde stellt seinem Debitor Güter oder Dienstleistungen in Rechnung.
  2. Der Kunde verkauft seine offenen Forderungen an die NF Bank AG.
  3. Die NF Bank AG zahlt 80 % des Rechnungsbetrages bei Ankauf und 20 % bei Zahlung der Rechnung durch den Debitor. Sofern der Debitor Abzüge vornimmt, vermindert sich die Restzahlung um den jeweiligen Einbehalt.
  4. Der Debitor zahlt die fällige Rechnung auf ein Konto der NF Bank, welches für jeden Kunden separat eingerichtet wird.
  5. Der Factor Hawk agiert als Portfolio Manager und erhält dafür eine monatliche Gebühr.
- A** Die Übernahme des Ausfallrisikos erfolgt durch die NF Bank AG. Der Kunde muss keine Warenkreditversicherung besitzen.
- B** Der Sicherheitseinbehalt (20 % des Rechnungsbetrages) kompensiert mögliche Abzüge des Debtors.

## Zeitlicher Ablauf 100 % Risikoentlastung verkaufter Forderungen



## Kriterien an die zum Ankauf geeigneten Forderungen

- Länderauswahl der Debitoren: Belgien, Dänemark, Deutschland, Estland, Finnland, Frankreich, Griechenland, Großbritannien, Irland, Italien, Lettland, Litauen, Luxemburg, Malta, Niederlande, Österreich, Polen, Portugal, Schweden, Schweiz, Slowakei, Slowenien, Spanien, Tschechische Republik, Ungarn und Zypern
- Ausgestellt in EUR
- Nicht-Euro Währungen können als geeignete Forderungen angesehen werden, wenn dagegen eine bestimmte Währungsreserve gestellt wird
- B2B-Geschäfte
- Forderungen mit einer längeren Laufzeit als 90 Tage werden zu dem Zeitpunkt angekauft, an dem Sie noch 90 Tage Laufzeit haben
- Die Forderungen dürfen zum Zeitpunkt des Verkaufs nicht überfällig sein
- Die maximale Konzentration von angekauften und noch offenen Forderungen auf einen Debitor darf maximal 50 % der Finanzierungslinie ausmachen
- Ein Ankauf von Forderungen gegen die öffentliche Hand ist möglich
- Der Schuldner hat eine entsprechende Kreditbewertung
- Der Schuldner ist weder direkt noch indirekt mit dem Forderungsverkäufer verbunden



## Ihre Partner beim selektiven Factoring

- **NordFinanz Bank AG**
  - Unabhängige Privatbank
  - Gründung in 1927 mit Sitz in Bremen
  - "Mittelständler für den Mittelstand"
  - Kerngeschäft ist ausgerichtet auf: Investitionskredite für Handel und Gewerbe, Leasing und Forderungsfinanzierung
  - Bietet das Produkt Forderungsfinanzierung unter der Bezeichnung "hawk finance" an
  
- **Hawk Management S.A.**
  - Ist als Dienstleister für die NordFinanz Bank AG tätig
  - Gründung in 2005 mit Sitz in Luxembourg
  - Ansprechpartner in allen Fragen der Forderungsfinanzierung

## Bei Interesse an einem selektiven Forderungsverkauf werden folgende Unterlagen benötigt:

- Forderungsankaufvertrag
- Fragebogen zum Forderungsankaufvertrag
- Debitorenliste mit Angaben zum jeweils gewünschten Limit
- Unterschriftsprobenblatt inkl. Kopie der Personalausweise
- Zessionsfreigabe und/oder Negativerklärung der Hausbanken
- Dispositionsanweisung
- Garantieverklärung
- Jahresabschlüsse der letzten beiden Jahre, aktuelle Finanzangaben (BWA inkl. Summen- und Saldenlisten, OP-Liste der Debitoren und Kreditoren, Angaben zum Auftragsbestand)
- Rechnungsformular mit Liefer- und Zahlungsbedingungen
- Liefer- und Zahlungsbedingungen der Debitoren
- Handelsregisterauszug
- Vollmacht zur Bankenauskunft der Hausbank



## Analysebogen zur Erstellung eines Angebotes

**Firmenname:** .....

Postfach | Straße: .....

Plz | Ort: .....

Ansprechpartner: ..... Funktion:.....

Fon:..... E-Mail:.....

Internet: .....

Gründungsdatum: .....

### Beschreibung des Geschäftsgegenstandes | Branchenbezeichnung:

.....  
 .....

### Sonstige Informationen:

Warenkreditversicherung vorhanden ( ) nein ( ) ja, bei .....

Gewünschte Finanzierungslinie: ..... Anzahl Debitoren für Factoring:.....

Umsatz lfd. Jahr: ..... € Umsatz geplant im Folgejahr: ..... €

Ø offene Posten: ..... €  
 (Gutschriften, Reklamationen, Rabatte, Skonti, Waren-Rückgaberechte, Werbekostenzuschläge u. ä.)

Zahlungsziel: ..... in Tagen tatsächlicher Zahlungseingang: ..... in Tagen

Ø Anteil Rechnungsabzüge am Umsatz p. a.: ..... €

Existieren debitorische Kreditoren? ( ) nein ( ) ja

Existieren Retourenrechte bei Debitoren? ( ) nein ( ) ja

Bestehen Abtretungsverbote bei Debitoren? ( ) nein ( ) ja, bei wem: .....

**Sonstiges | Bemerkungen:** .....

.....  
 .....  
 .....



## Vollmacht

Der Unterzeichner bevollmächtigt die atervis Aktiengesellschaft (atevis) auf der Grundlage obiger Angaben in der Factoring-Analyse eine Ausschreibung für eine Factoringlösung bei einer oder mehreren in Deutschland ansässigen und geeigneten Gesellschaften vorzunehmen.

Atevis ist bei der Auswahl der in Frage kommenden Anbietern frei, außer der Vollmachtgeber schließt eine oder mehrere Anbieter ausdrücklich von der Ausschreibung aus.

Gegenstand der Vollmacht ist die ausschließliche Vermittlung eines oder mehrerer Factoringangebote für selektives Factoring.

Bei Abschluss eines durch atervis vermittelten Factoringvertrages wird eine Courtage fällig, die von dem jeweiligen Anbieter an atervis gezahlt wird.

Die Vollmacht ist unbefristet und kann jederzeit ohne Einhaltung einer Frist schriftlich für zukünftige Vermittlungen gekündigt werden.

Der Interessent erklärt sich damit einverstanden, dass die obigen Angaben für die Kalkulation eines Factoringangebotes dienen und - im Falle eines Vertragsabschlusses - Grundlage und Bestandteil des Factoringvertrages werden.

---

Bei bestehenden Warenkreditversicherungsverträgen arbeiten wir mit der Fachmaklergesellschaft Heydt, Reims & Partner GmbH & Co.KG (**HRP**).

( ) **Vollmacht | Auftrag für bestehende Verträge bei einem Versicherer zu überprüfen**

**Name des Versicherers:** \_\_\_\_\_

- |  |  |                                     |
|--|--|-------------------------------------|
| <input type="checkbox"/> Warenkreditversicherung       | <input type="checkbox"/> Ausfuhrkreditversicherung |                                     |
| <input type="checkbox"/> Kautionsversicherung          | <input type="checkbox"/> Mietausfallversicherung   |                                     |
| <input type="checkbox"/> Vertrauensschadenversicherung | <input type="checkbox"/> IKV-Einzelkredit-KV       | <input type="checkbox"/> Leasing-KV |
| <input type="checkbox"/> Investitionsgüter-KV          |  |                                     |
| <input type="checkbox"/> _____                         | <input type="checkbox"/> _____                     |                                     |

Der Unterzeichner bevollmächtigt und beauftragt HRP mit dem haltenden Versicherungsunternehmen Kontakt aufzunehmen, die Mandatierung anzuzeigen und sich die aktuellen Prämien- und Schadenzahlungen einzuholen. HRP übernimmt nach Bestätigung durch den Versicherer den/die Verträge in seine Betreuung und Verwaltung.

**HRP** überprüft den/ die bestehenden Kreditversicherungsvertrag (-verträge) auf Richtigkeit und Zweckmäßigkeit der Vertragsgestaltung und der Prämienätze. Die Überprüfung stellt zur Vermittlung eine Nebenpflicht dar.

---

**Ort und Datum**

---

**Unterschrift / Firmenstempel**



**atevis Aktiengesellschaft Standorte mit Ihrem Ansprechpartner:**

**atevis Aktiengesellschaft**

Zentrale

Potfach 1111

63528 Mainhausen

Rhönstraße 5 | 63533 Mainhausen

**Ihr Ansprechpartner:**

**Detlef Heydt**

Fon: 06182 | 9615 - 11

Fax: 06182 | 9615 - 50

E-Mail: [heydt@atevis.info](mailto:heydt@atevis.info)

---

**atevis Aktiengesellschaft**

Außenstelle

Kampstraße 18

33189 Schlangen

**Ihr Ansprechpartner:**

**Bodo Kibgies**

Fon: 06182 | 9615 - 12

Fax: 06182 | 9615 - 50

E-Mail: [kibgies@hrp.info](mailto:kibgies@hrp.info)

---

Sie haben **konkrete Fragen** zu Ihrem Unternehmen **oder zu bestimmten Produkten** und suchen von Anfang an das persönliche Gespräch.



**Wir rufen Sie schnellstmöglich zurück!**